

Workshop

Networking transformador

Estratégias para
crescer
profissionalmente



Programação

09h00 — 09h20: check-in

09h20 — 10h00: networking e comunicação

10h00 — 11h00: nossas experiências

11h00 — 11h30: networking como estratégia

11h30 — 12h00: networking em ação

12h00 — 12h40: expansão e potência

12h40 — 13h00: checkout

Workshop
Estratégias para
crecer
profissionalmente



Workshop

Networking transformador

Estratégias para
crescer
profissionalmente

*Muito prazer,
Cecília Seabra,
Ceci.*



Check-in:

- Nome
- Empresa
- Há quanto tempo no TRC

Encontro *VeZ & VoZ*

2024

Coragem para

crescer



***Não seria preciso
coragem se tivéssemos
organizações sem medo.***

Amy Edmondson



Workshop
Estratégias para
crescer
profissionalmente

Networking



Rede

Contatos

Colabora-
ção

Experiên-
cias

Conheci-
mentos

Relaciona-
mentos

Reciprocidade



***Falar sobre
networking é
falar sobre
comunicação.***

Por que isso importa

Mais Oportunidades

O networking pode abrir portas para novas oportunidades de trabalho, projetos e parcerias comerciais.

Conhecimento e Aprendizado

A conexão com outros profissionais permite o compartilhamento de conhecimentos e experiências, ampliando referências e perspectivas.

Crescimento Profissional

Um bom networking pode contribuir para o crescimento profissional, seja pelo compartilhamento de conhecimento, mentoria, orientação, dentre outras possibilidades.



E por que importa para nós, mulheres

Autoconfiança

O processo de trabalho via networking nos ajuda a identificar pessoas aliadas, ampliando nossa capacidade de enfrentar desafios e superar preconceitos.

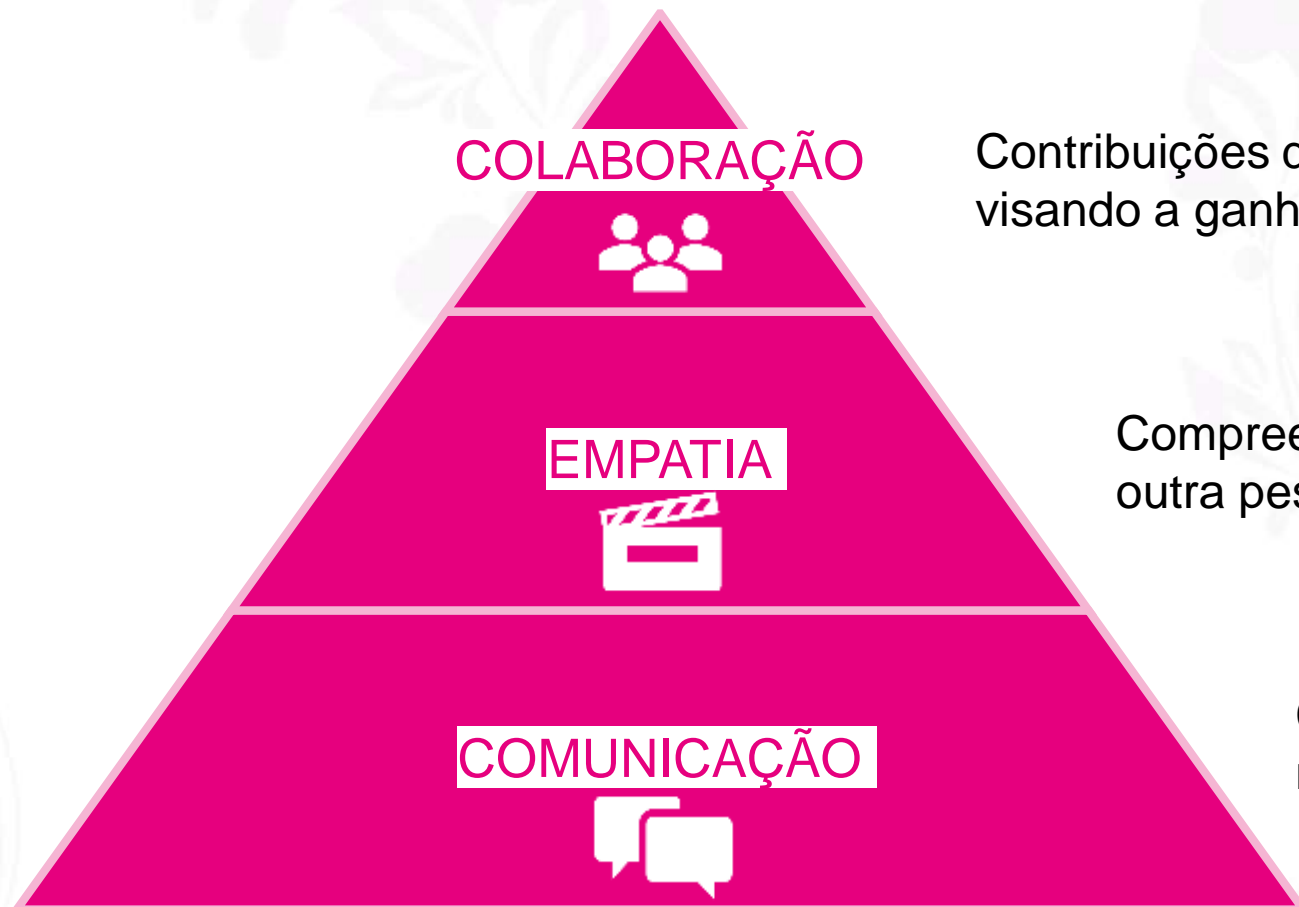
Empoderamento

Todas nós somos influenciadas e influenciamos outras pessoas — principalmente mulheres. Juntas, nos empoderamos.

Advocacy

É nosso dever apoiar e defender a igualdade de oportunidades de networking para as mulheres, então, cuidado com os vieses inconscientes.

Habilidades essenciais



COLABORAÇÃO



Contribuições de mão-dupla
visando a ganhos mútuos...

EMPATIA



Compreender genuinamente a
outra pessoa...

COMUNICAÇÃO



Clara, assertiva, empática,
não-violenta, linguagem corporal...

Workshop
Estratégias para
crescer
profissionalmente

Comunicação



Comunicação não é sobre o que falamos, mas sim sobre o que as pessoas entendem sobre os nossos discursos.

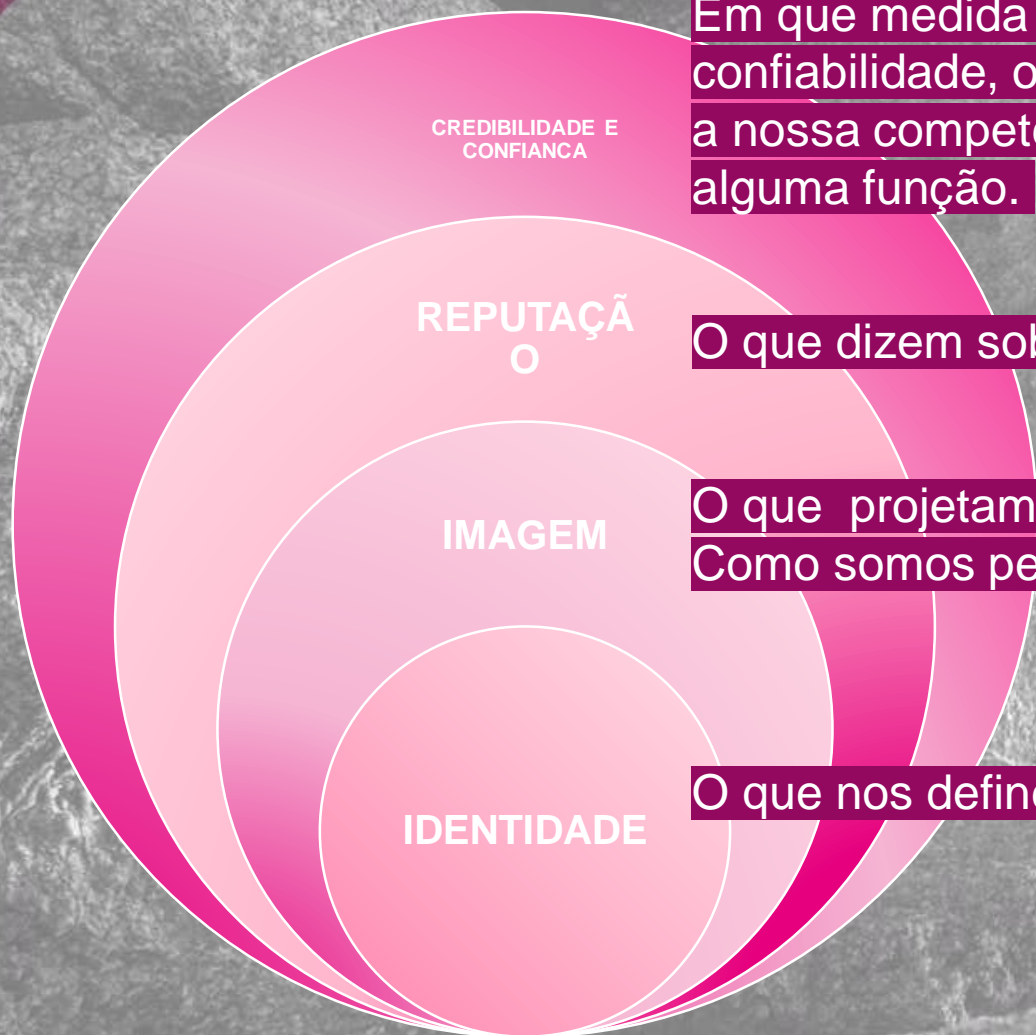
Ou: o sucesso do mal entendido (Lacan).

Quem é você e quais os seus diferenciais?

Quem somos = nossa identidade.

O que aportamos por onde passamos = nossos diferenciais.

Realidades
VS
Percepções



Em que medida somos críveis, dignos de confiabilidade, o quanto podem contar com a nossa competência para o cumprimento de alguma função.

O que dizem sobre nós quando não estamos.

O que projetamos.
Como somos percebidos.

O que nos define, posiciona e diferencia

A comunicação como elo

Comunicação

Bons ambientes
de networking

Equilíbrio entre
imagem
projetada e
percebida

Reputação
como fiel da
balança dos
riscos para
ativar a coragem
para crescer

Quais as nossas prioridades?



Roteiro

Boa prática ou desafio?

1

2

Descreva objetivamente

20 min.

Por que importa

3

4

Oportunidades e reciprocidades

Networking como estratégia



Status atual

- É importante ter clareza sobre o nosso ponto de partida.
- É ele quem irá nos ajudar a acrescentar a palavra “estratégico” ao nosso networking, para chegarmos aos nossos objetivos.

Vamos conferir como agir



1 — Sua rede atual

Quais as suas conexões profissionais e, dentre elas, quais as conexões potenciais para networking? Existem pontes, ou você precisará construí-las do zero?

2 — Quem são as pessoas especialistas

Você sabe quem são as pessoas de destaques nas suas áreas de atuação e/ou especialidade? Quais delas fazem parte da sua rede?

3 — Olho na diversidade

Avalie o grau de diversidade da sua rede. Ela existe? Se sim, em quais aspectos, e quais aqueles que precisam ser ampliados?

4 — Relacionamentos estratégicos

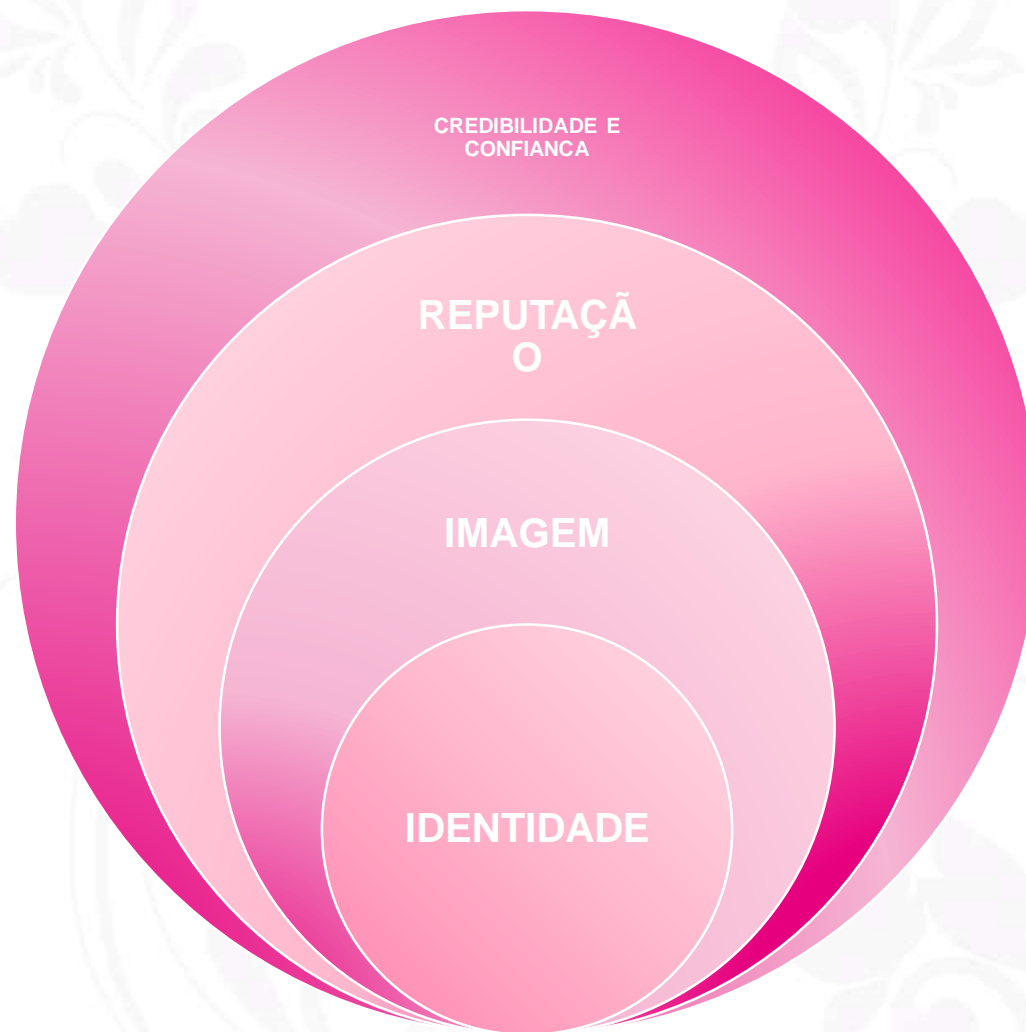
Busque oportunidades de conexão relevantes para seus objetivos e alimente as interações.





A importância do posicionamento

Workshop
Estratégias para
crecer
profissionalmente

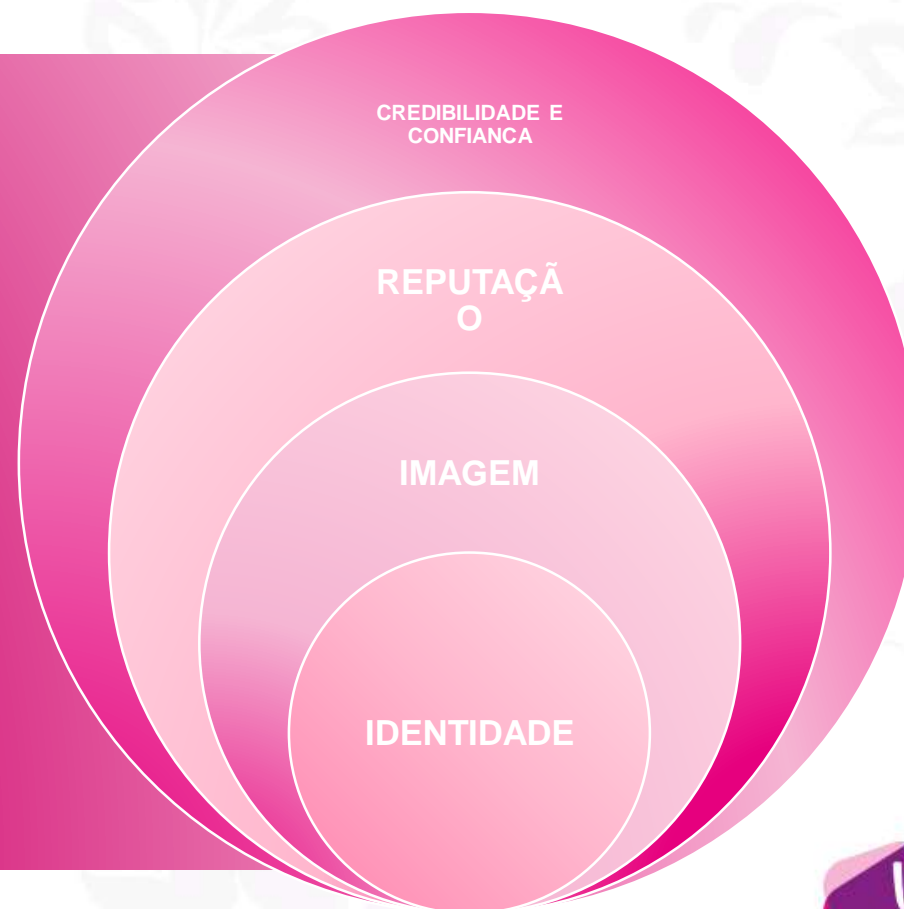


A importância do posicionamento

Nosso posicionamento é a base para construirmos credibilidade e confiança nas pessoas com quem nos relacionamos.

Ele é produto, dentre outras coisas, de:

- Quem somos (nossa identidade).
- Como projetamos nossas características e como elas são percebidas (imagens – será que há alinhamento entre elas?).
- O que falam sobre nós (reputação).

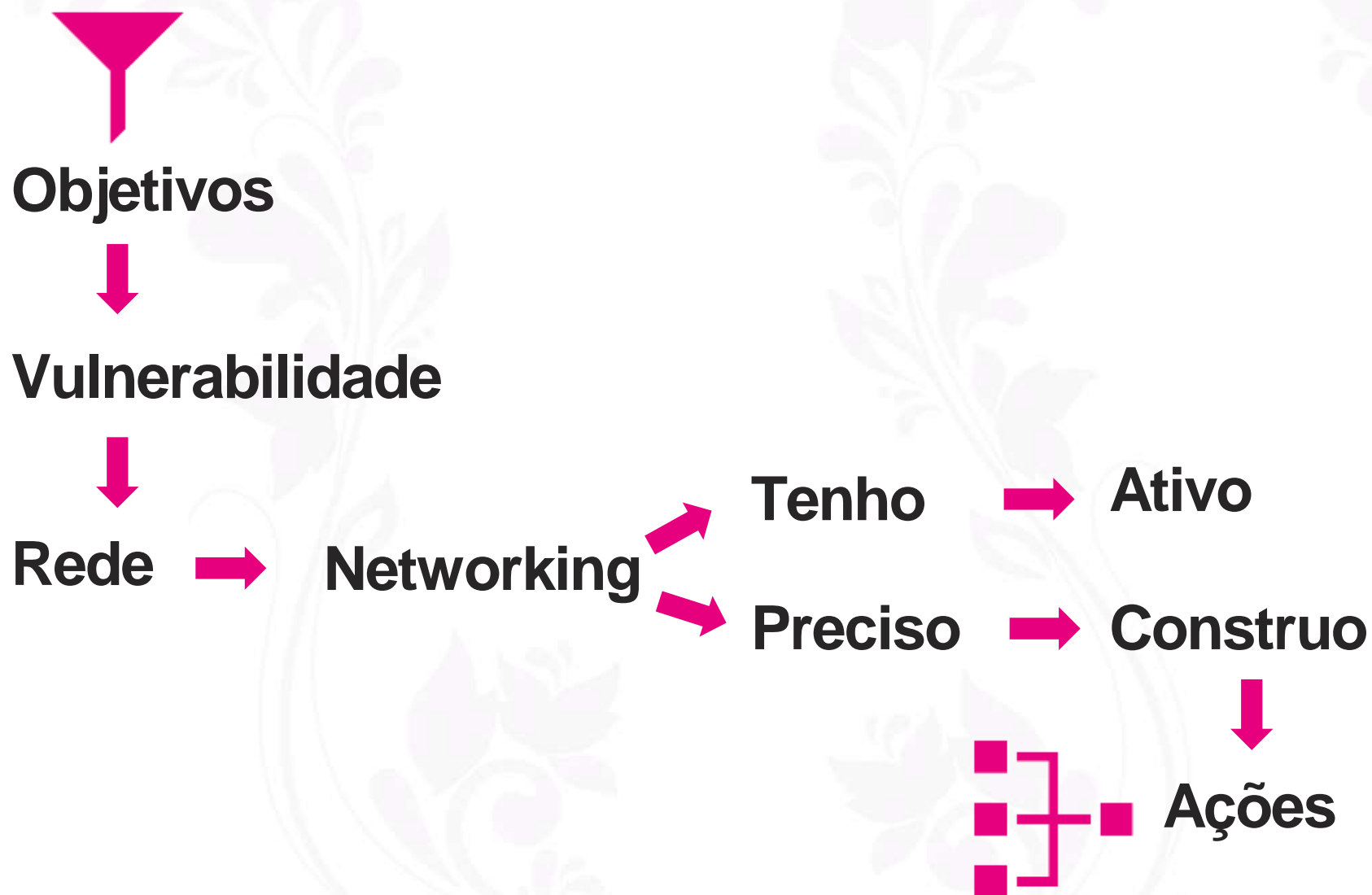


Qual é o seu objetivo?

- Expansão das oportunidades de negócios e parcerias
- Obtenção de insights do mercado
- Fortalecimento da visibilidade e reputação profissional
- Desenvolvimento de habilidades
- Estabelecimento de conexões significativas



Metas estratégicas



Você sabe com quem está falando?

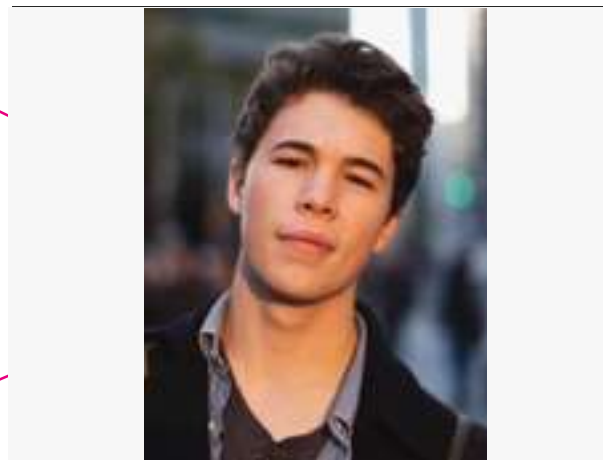
Workshop
Estratégias para
crecer
profissionalmente

- Diálogos relevantes.
- Equilíbrio de interesses.
- Reciprocidade.
- Valor.



PENSA E SENTE

O que realmente conta, as preocupações, aspirações



ESCUTA

De amigos, quem influencia

VÊ

Do ambiente, amigos, mercado, ofertas

FALA E FAZ

Atitude, comportamento

DORES

Medos, frustrações, empecilhos

GANHOS

Quais os desejos, necessidades, o que acha que é sucesso, quais os obstáculos para isso

A sua estratégia de networking



Framework



Workshop
Estratégias para
crecer
profissionalmente

OBJETIVO

DO QUE PRECISO	ESTRATÉGIA	NETWORKING	AÇÃO	MÃO-DUPLA	PRAZO
Objetivo intermediário 1	Como atingir	Tenho ou Preciso	Ativar ou Construir	Relevância	Dead line
		Tenho ou Preciso	Ativar ou Construir	Relevância	Dead line
		Tenho ou Preciso	Ativar ou Construir	Relevância	Dead line
Objetivo intermediário 2	Como atingir	Tenho ou Preciso	Ativar ou Construir	Relevância	Dead line
		Tenho ou Preciso	Ativar ou Construir	Relevância	Dead line
		Tenho ou Preciso	Ativar ou Construir	Relevância	Dead line

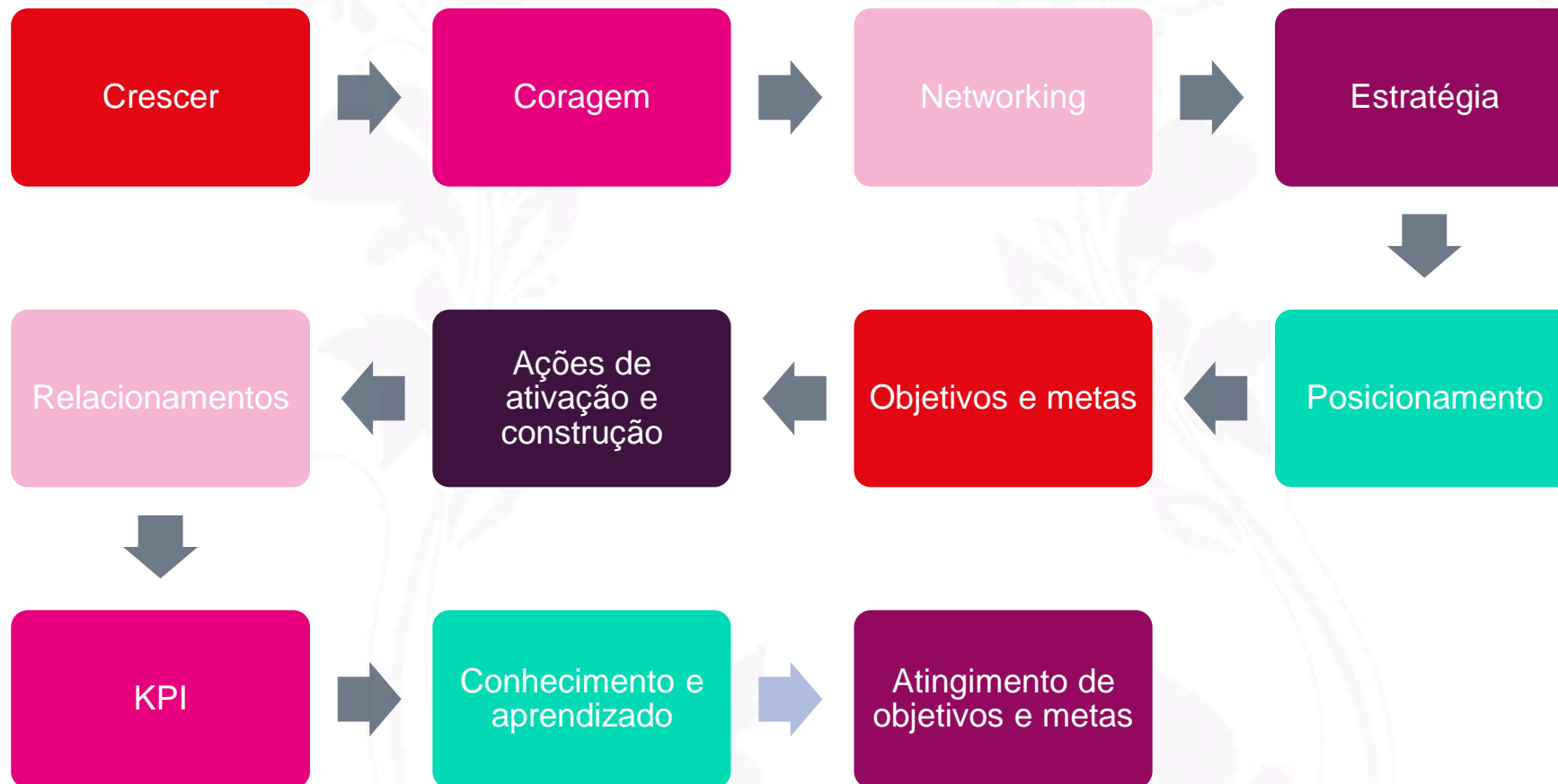


Expansão e potência



Check list e Dicas





Utilize as plataformas para construir pontes



Muito Obrigada!

 CECÍLIA
SEABRA



Cecilia Seabra



cecillaseabra



A comunicação
nossa de cada dia



cecillaseabra.com.br

